



Программа маркетинговой поддержки дилеров

Сезон 2023



КТО МЫ?

Компания «Даичи»- ведущий дистрибьютор климатической техники и систем вентиляции в России и СНГ с 1997 г.



Успех,
подтверждённый
временем

О компании

Компания «Даичи» более 25 лет поставляет климатическое оборудование в Россию и страны СНГ: бытовые, полупромышленные кондиционеры, VRF-системы, чиллеры, фанкойлы, увлажнители, системы вентиляции и другое оборудование. В компании выстроена инфраструктура и собрана команда лучших инженеров. Это гарантирует, что вы приобретаете надежное климатическое оборудование, которому всегда будут доступны квалифицированное обслуживание, профессиональный ремонт и фирменные запчасти.

На протяжении 25 лет своей деятельности у компании сложились очень прочные и стабильные отношения с ведущими мировыми производителями климатической техники, которые позволяют предлагать нашим клиентам оборудование для любых объектов.



Компания «ДАИЧИ»

Топ 3

в РФ и СНГ по продажам
RAC/PAC и чиллеров

#1

в РФ и СНГ по
Облачным технологиям

#1

в РФ и СНГ по
сегменту VRF

23

представительства

50

складов

92

сервисных центра

6500

партнеров

750

сотрудников

1500

разработчиков

B2B

портал для дилеров
и инженеров

Преимущества Даичи бизнес-клуба



Доступ к современному климатическому оборудованию ведущих производителей



Всесторонняя маркетинговая и техническая поддержка + совместное продвижение



Участие в стратегических конференциях, посещение заводов, расширенные программы обучения



Поддержка при работе с проектами



Современный портал Daichi.business — ваш бизнес с Даичи в одном месте



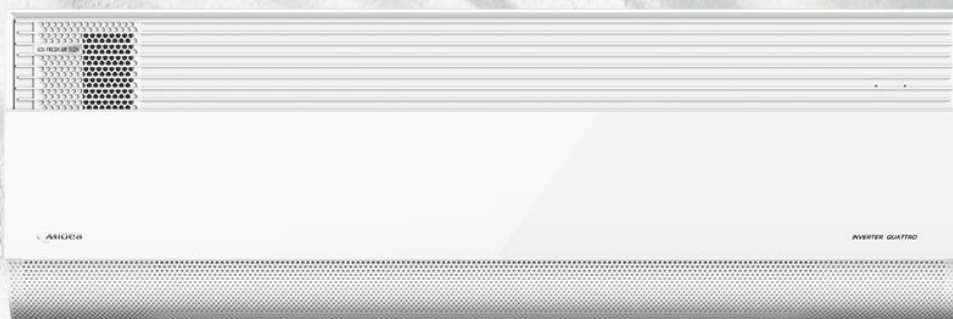
Оперативные поставки и развитая сеть региональных складов



Midea бренд

История Midea насчитывает более 50 лет с момента создания компании в 1968 году.

Midea верит, что инновации исходят из глубокого понимания людей и их потребностей в повседневной жизни. Компания воплощает в жизнь выдающиеся инновационные решения, раскрывая весь потенциал современных технологий.



Midea бренд



Бытовые кондиционеры



Мульти-сплит-системы



Компрессорно-конденсаторные блоки



Винтовые/центробежные чиллеры



Фанкойлы



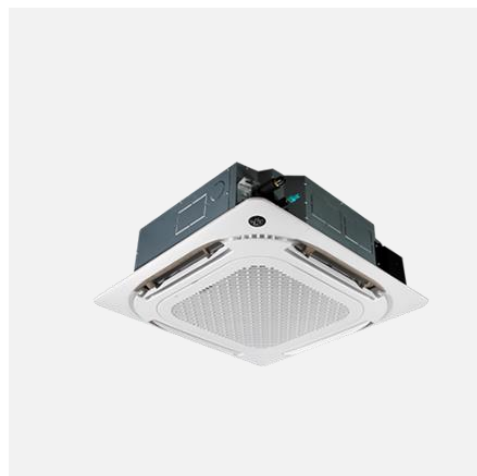
Многозональные системы



Крышные кондиционеры



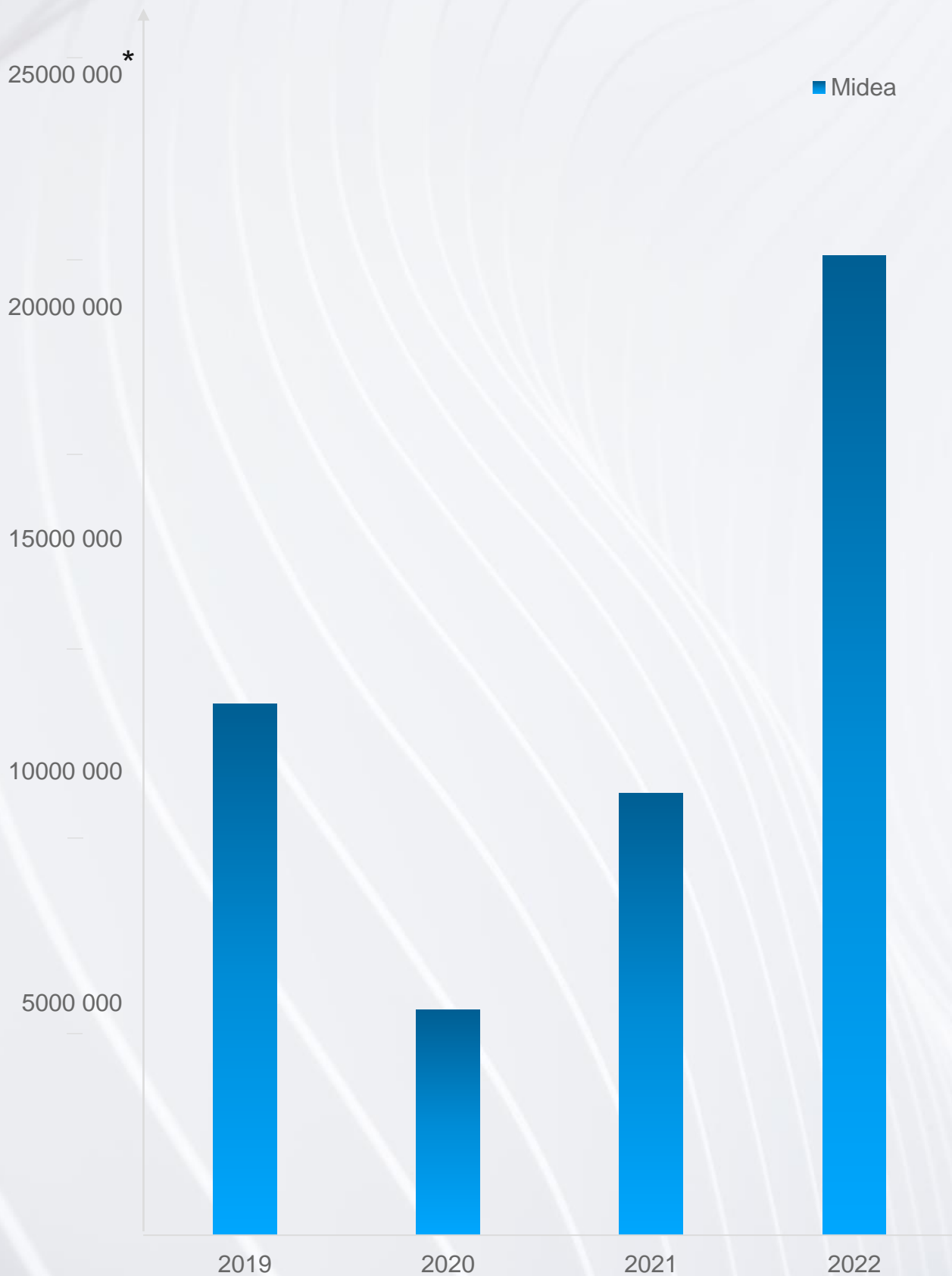
Модульные и мини-чиллеры



Полупромышленные сплит-системы



Стабильно растущий бренд в России



*Продажи в \$ США

Midea – это:

• ИННОВАЦИОННЫЕ РЕШЕНИЯ И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В продукции торговой марки Midea мы стремимся предлагать самые лучшие, инновационные и выдающиеся разработки в области производства климатического оборудования. Партнеры «Даичи» получают возможность первыми работать с прогрессивной техникой и участвовать в формировании новых сегментов климатического рынка России.

• ТВОЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЬШЕ

Приоритетным каналом развития продаж оборудования Midea является профессиональный канал. Стратегия развития бренда нацелена на обеспечение повышенного уровня дохода для торговых партнёров, которые остановили свой выбор на оборудовании Midea.

• ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ

Помимо базовых стандартов поддержки торговых партнеров, сформированных за годы работы в компании «Даичи», мы предлагаем дополнительные программы поддержки участникам клуба Midea.Priority:

- приоритет в поставке оборудования и эксклюзивные модели
- совместная реклама с компенсацией до 50%
- рекламные материалы для оформления шоу-рума, сайта
- и многое другое.

Midea и Даичи приглашают к сотрудничеству

“Midea MBT — одно из пяти основных бизнес-подразделений компании Midea, которая заняла 288-е место в рейтинге Fortune Global 500 в 2021 году. Являясь поставщиком комплексных решений для HVAC, Midea производит продукцию, включая VRF, чиллеры, фанкойлы, тепловые насосы, лифты и т. д. Мы работаем на рынке России более 15 лет. На сегодняшний день мы заняли лидирующие позиции по продажам VRF-систем и коммерческого климатического оборудования.

Сотрудничая с «Даичи» практически с самого начала основания нашего бизнеса в России, я считаю, что наше сотрудничество является успешным на протяжении всех этих лет. «Даичи» является лидером по продажам VRF-систем в России, и мы всегда стремимся прислушиваться к опыту наших коллег и стараемся строить свой бизнес с учетом огромного опыта нашего партнера. За последние несколько лет, российские клиенты демонстрируют растущую тенденцию к выбору бренда Midea, отдавая предпочтение нашему оборудованию западным аналогам. Вместе с «Даичи» мы разработали долгосрочную стратегию развития продаж коммерческого оборудования для кондиционирования воздуха в России и Беларуси, я уверен, что в ближайшие годы будет больше эталонных проектов с поставляемым оборудованием Midea”



Henry Cheng

Генеральный директор
Midea MBT

“Успех нашей компании во многом связан с выбором лучших продуктов и технологий. В модельном ряду бренда Midea представлены уникальные новаторские решения, такие как, например, TwinFlab в сплит-системах Breezeless – когда воздух равномерно распределяется через 7928 микроотверстий в панели внутреннего блока. Другой пример - полупромышленные системы с Full DC инверторами, которые обладают минимальным уровнем шума 23 дБ – что сопоставимо с бытовыми системами.

Отдельного внимания заслуживают разработки Midea в области VRF и промышленного кондиционирования. Мы, как компания лидер на рынке России в сегменте VRF, очень глубоко оцениваем прорыв технологий Midea в области многозональных систем. Нам интересно работать с технологичным оборудованием, и мы понимаем, за что потребители ценят качество Midea. Наш многолетний опыт сотрудничества с Midea сегодня, позволяет уверенно строить совместную стратегию дальнейшего продвижения этого бренда в России и Республике Беларусь”

“У нашей компании есть четкая и долгосрочная стратегия развития продаж климатического оборудования Midea по всему миру. Midea - всемирно известный бренд, и за короткий промежуток времени нам удалось укрепить имидж бренда и сеть, расширить ассортимент продукции в различных категориях, расширить географию продаж в разных регионах.

Сегодня Midea заняла уверенную позицию в списке самых известных брендов мира. Российский рынок является крупнейшим климатическим рынком в Европе. Мы добились определенного прогресса, если можно так выразиться, и, к счастью для наших партнеров, уже несколько лет являемся производителем систем кондиционирования №1 в России. И мы искренне рады, что компания «Даичи» является нашим стратегическим партнером. За годы сотрудничества мы хорошо согласовали нашу стратегию развития для местных рынков, и мы уверены, что это взаимное согласование приведет к заметным результатам и улучшит позиционирование бренда Midea”.



Александр Злобинский
Президент «Даичи»



Vincent Chou
Вице-президент
Midea RAC

2023

Сделай ставку на бренд Midea в 2023 году и заработай больше!

КАК?

01

Подпиши дилерский договор и стань экспертом бренда

Midea

02

Согласуй свой план на сезон

03

Получи разностороннюю поддержку и используй ее для продвижения бренда и увеличения своего дохода

В конце сезона будут выбраны самые активные партнеры, которые отправятся **на стратегическую конференцию**, где мы отлично проведем время в кругу единомышленников и лидеров продаж!

Сообщество экспертов климатического рынка



В рамках «Даичи» бизнес-клуба и реализации стратегии продаж климатического оборудования Midea в России и странах таможенного союза, было принято решение разработать программу Midea.Priority.

Преимущества Midea Priority



Эксклюзивные права на продажу оборудования на определённой территории



Полный доступ к современному portalу Daichi.Business и всем рекламным материалам



Приоритет в поставке оборудования и эксклюзивные модели



Участие в программе предварительного заказа оборудования на специальных условиях



Расширенная маркетинговая поддержка: оформление шоу-рума, компенсация до 50%, сайт и многое другое

Маркетинговая поддержка

Touch & Buy - Специальное предложение на сплит-системы для вашего шоу-рума

Предлагаем комплект из двух популярных комплектов (внутренний + внешний блоки) + пульты управления для шоу-рума.

Условие: комплекты для оформления вашего шоу-рума продаются на выгодных условиях.

Преимущества: компании, которые выставят в своем шоу-руме линейку торговой марки Midea, будут отмечены специальным маркером «Шоу-рум» и будут иметь приоритет в ранжировании в разделе «Где купить» на товарном сайте air-midea.com

СПЛИТ-СИСТЕМЫ BREEZELESS



СПЛИТ-СИСТЕМЫ PARAMOUNT



Скриншот сайта air-midea.com, раздел «Где купить». В таблице перечислены розничные продавцы с адресами и телефонами. Статус «ШОУ-РУМ» выделен синим кругом.

Название магазина	Адрес	Телефон	Статус
Покупайте на маркетплейсах			Яндекс Маркет, OZON, СЕБ МЕГАМАРКЕТ
Фирменный магазин климатической техники DaichiMarket	г. Москва, ул. Шуйкинская, дом 6, корпус 3	+7 (495) 274-50-05	Перейти на сайт
ООО «ЭНЕРГОПИЛОТ»	г. Москва, ул. Шуйкинская, дом 6, корпус 3	+7 (495) 274-50-05	Перейти на сайт
MR-Эксперт	г. Москва, ул. Шуйкинская, дом 6, корпус 3	+7 (495) 274-50-05	
Айс Кингдот	г. Москва, ул. Шуйкинская, дом 6, корпус 3	+7 (495) 274-50-05	
АТМОСФЕРА КОМФОРТА	г. Москва, ул. Шуйкинская, дом 6, корпус 3	+7 (495) 274-50-05	ШОУ-РУМ

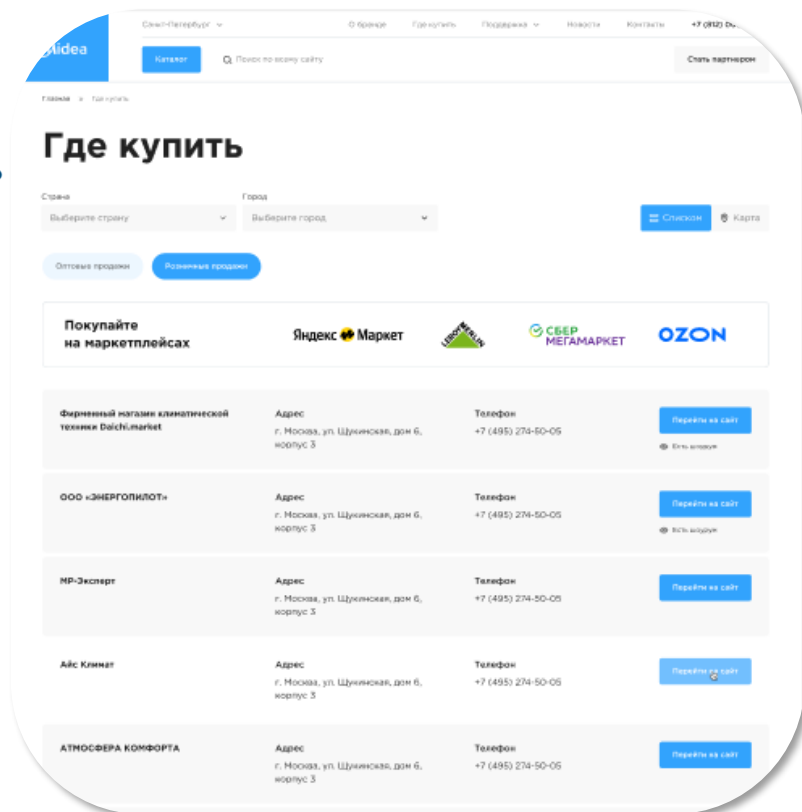
Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Маркетинговая поддержка

Размещение партнера в разделе «Где купить?»

Для продвижения дилера на товарном сайте Midea, мы размещаем наших партнеров в разделе «Где купить?».

Каждый партнер может занять верхнюю строчку этого списка для лучшей видимости у потребителей, при условии, что на сайте партнера присутствует ассортимент оборудования бренда Midea, и он верно отображается.



Для того, чтобы занять более высокую и заметную позицию на товарном сайте, дилеру необходимо:

- Иметь хорошие показатели по обороту бренда Midea
- Наличие сайта с брендзоной Midea или монобрендовый сайт Midea
- Наличие оборудования бренда Midea в шоу-руме
- Быть участником программы Midea.Priority

Маркетинговая поддержка

Брендированный набор для шоу-рума

Для наших партнеров, которые размещают у себя оборудование бренда Midea, мы разработали **брендированные рекламные материалы для оформления своего шоу-рума**

Как получить:

- Оформить заявку через своего менеджера
- Мы обработаем Ваш запрос, подготовим материалы и направим вам
- Все материалы передаются в уже готовом виде, производить ничего не нужно

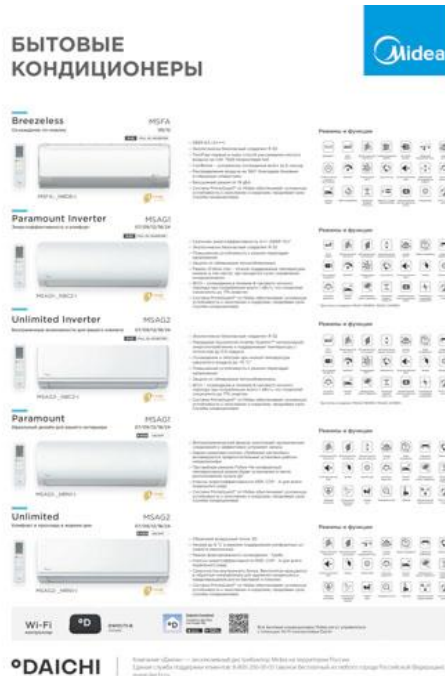
Из чего состоит набор для шоу-рума?

Роллап (макет на выбор):



- Интерьерный и продуктовый варианты на выбор
- Универсальный размер

Плакаты с линейкой оборудования:



Производитель
кондиционеров №1
в мире

air-midea.com



Производитель
кондиционеров №1
в мире

air-midea.com



Рекламные панели с
вырубкой под УТП:

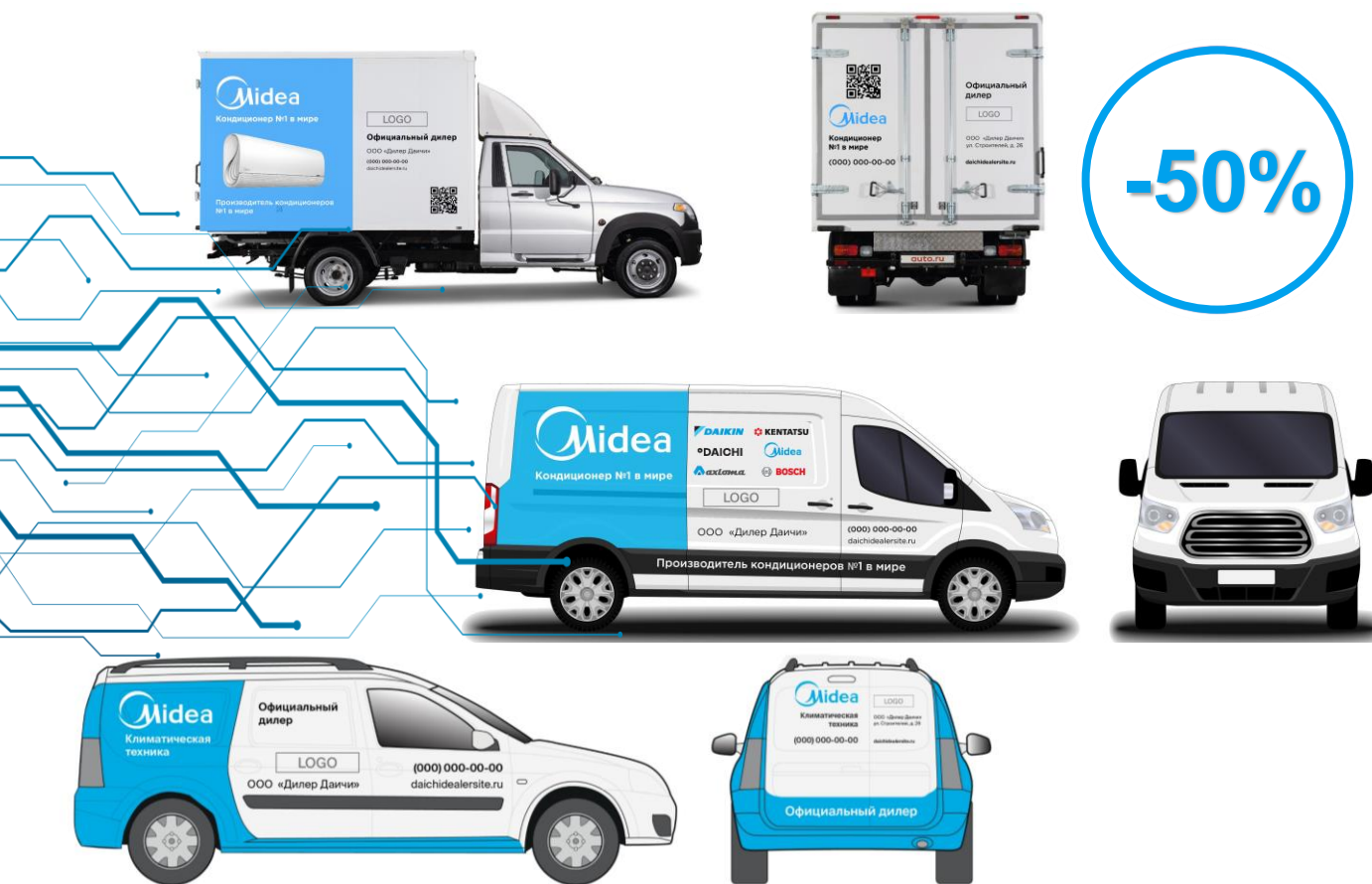


Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Маркетинговая поддержка

Брендированная оклейка автомобиля - монобренд и мультибренд

Забрендировуйте свой автомобиль символикой бренда Midea и своими контактными данными или всеми брендами компании «Даичи».



Компенсация до 50%:

Компания «Даичи» компенсирует до 50% затрат на оклейку Вашего автомобиля*.

Как получить?

1. Отправить заявку на макет через Вашего менеджера и приложить ТТ Вашего автомобиля с контактами
2. Мы адаптируем макет под Ваш автомобиль и вышлем Вам печатный файл**

*Компенсация возвращается в виде скидки на последующий заказ оборудования

**После печати макета брендинга и оклейки автомобиля, Вы присылаете нам фото с подтверждением оклейки авто и счет за оклейку – мы оформляем компенсацию

Маркетинговая поддержка

Спецодежда для монтажа

Специалист по монтажу систем кондиционирования — лицо компании. Клиенты оценят его опрятный профессиональный вид. Вы можете получить фирменную одежду с символикой бренда Midea на привлекательных условиях.



Брендовые костюмы, футболки и кепки на привлекательных условиях с символикой бренда Midea и вашими контактными данными

Как получить?

Форму можно приобрести по приятной цене или получить в подарок, при оформлении заказа. Подробности уточняйте у Вашего менеджера.

Маркетинговая поддержка

Материалы для продвижения

Все разработанные нами **рекламные материалы** мы выкладываем на нашем **B2B портале Daichi.Business** в разделе поддержки:

- Каталоги, листовки и плакаты
- Логотипы, гайды
- Баннеры, видеоролики
- Карточки товаров
- И многое другое

DAICHI

Поддержка

Каталоги и листовки

Актуальные каталоги оборудования, листовки и плакаты.

[Перейти >](#)

Рекламные материалы

Информационная поддержка для наших партнеров: Баннеры, видеоролики, логотипы и др.

[Стать дилером, чтобы получить доступ >](#)

Сертификаты

Документы, подтверждающие соблюдение всех правовых требований для продаваемой продукции.

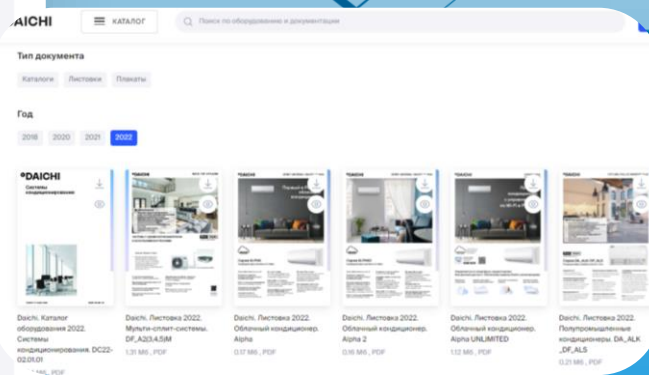
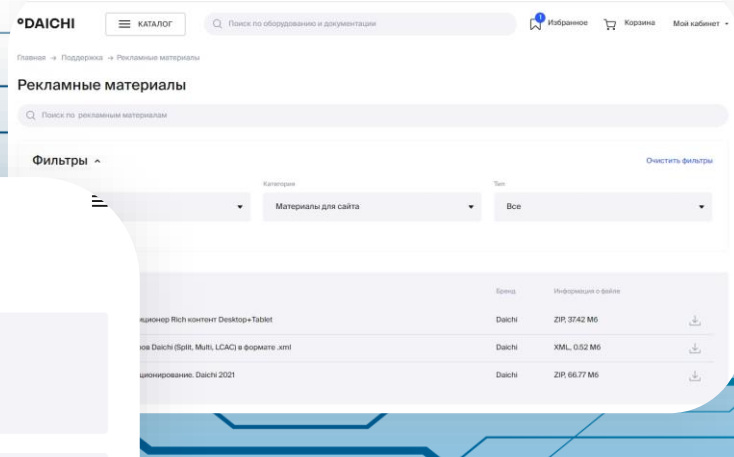
[Перейти >](#)

Прайс-листы

Актуальные цены на климатическую технику всех производителей.

[Стать дилером, чтобы получить доступ >](#)

База данных Феникс



Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Маркетинговая поддержка

Совместные программы по оффлайн продвижению марки Midea

Согласуйте программу продвижения и получите компенсацию

Компенсация стоимости совместной оффлайн рекламы **до 50%***:

- Наружная реклама
- Радио
- Размещение на ТВ
- Публикации в СМИ
- И другие виды оффлайн размещения, формат которых будет согласован с нами

В программу компенсации не входит:

- Реклама в лифтах, на досках объявлений, реклама в почтовых ящиках
- Реклама, на которой есть упоминание, название, логотип или любая другая информация о других поставщиках или об оборудовании, не поставляемом «Даичи»
- Реклама любых форматов, не согласованная с «Даичи» заранее



50%

*Но не более 3% от суммы закупленного у «Даичи» в 2023 году оборудования рекламируемого бренда (каждая программа прорабатывается и согласовывается отдельно).

Маркетинговая поддержка

Программа предварительного заказа



Модели, доступные по программе предварительного заказа **Midea Priority**

Серия Primary Inverter

07K (2,20 kW) 09K (2,78 kW) 12K (3,37 kW) 18K (5,28 kW) 24K (7,03 kW)



Внутренний блок
MSAG3-07HRN1-I



Наружный блок
MSAG3-07HRN1-O



ИК-пульт
RG10B(B2)/BGEF



Wi-Fi контроллер (опция)
DW21/22-B (опция)

Ваши преимущества

- Поставка оборудования под Ваш заказ с согласованным графиком и гибкие условия отгрузки / оплаты.
- Поставка серии «Primary» к сезону.
- **Дополнительный доход** на оптовых продажах до 34% к средним дилерским ценам. Развивайте B2B.
- Контроль МПРЦ, **самый высокий доход** на рынке для B2C.
- Для участников «Программы Предварительного Заказа» модель Primary становятся **эксклюзивными на своих территориях.**
- Модель Primary **не продается дилерам, другим партнёрам Midea.Priority** (кто не участвует в программе предзаказа), **а также в интернет магазине daichi.market.**

Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Маркетинговая поддержка

Программа предварительного заказа



Midea
Priority

Как стать участником?

- Свяжитесь с Вашим менеджером, он расскажет о преимуществах работы с торговой маркой Midea
- Подпишите договор сотрудничества, зафиксируйте Ваши ценовые условия партнёра Midea.Priority
- Выберите **годовой лот поставки**, согласуйте условия платежей и график поставки оборудования.

Ваша цена

Оптовая цена
для дилера

Розничная
цена

Ваша наценка
может быть
до 86%

Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Маркетинговая поддержка

Программы обучения партнеров, участие в сборах клуба

На нашем портале Daichi.Business <https://daichi.business/> регулярно публикуются обучающие семинары/вебинары для всех наших партнеров. Они делятся на три типа:

- Обзор новинок на рынке климатического оборудования
- Обзор линеек климатического оборудования
- Обучающие лекции от экспертов климатического рынка

Также у участников программы Midea Priority будет возможность посещать мастер-классы в шоу-руме «Даичи» и обучающие семинары на ведущих заводах по производству климатического оборудования



Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Итоги

По результатам этого сезона, в августе, мы выберем самых активных партнеров по следующим критериям:

- 01** Выполнение поставленного плана
- 02** Использование маркетинговой поддержки

И все вместе отправимся на **стратегическую конференцию** осенью 2023 г., где в течение 5 дней обсудим итоги этого года и планы на следующий, посетим производственное предприятие, исторические места, классно проведем время, пообщаемся и зарядимся энергией!

Примечание: Подробности уточняйте у своего персонального менеджера

Что тебя ждет?

Пять насыщенных дней!

Комфортный перелет



Проживание в отеле



Экскурсия на завод



Гала-ужин



Увлекательная программа





Присоединяйся к Midea.Priority

Подробности уточняйте у своего
персонального менеджера

Официальный сайт Midea
air-midea.com

